

Andrea Cortoni

✉ a.cortoni@agroalimroma.it

Esperienze Professionali



Da Gennaio 2014 ad oggi

Centro Agroalimentare Roma CAR S.c.P.a, Via Tenuta del Cavaliere 1, 00012 Guidonia Montecelio (RM)

Ruolo e principali Mansioni: **Business & Project Manager**

- **Business Development & International** : Attività di Account. Sviluppo delle strategie di MKTG e commerciali. Attività ed analisi di sviluppo delle aree industriali, logistica e commerciale nazionali ed internazionali in staff al General Manager.
- **Project**: Redazione e pianificazione dei business plan, SAL, sviluppo di servizi a valore aggiunto, coordinamento di progetti per la valorizzazione della filiera agroalimentare, sviluppo del brand “Cuor di CAR”, promozione e sviluppo della Rete nazionale mercati all’ingrosso ITALMERCATI in staff al General Manager.
- **Reporting**: Business analyst, reporting aziendale, Market Study e statistiche.
- **Altre attività**: Coordinamento dei vari eventi ed attività promozionali. Gestione della comunicazione on-line. Supporto per la partecipazione agli appalti nazionali ed internazionali. Gestione rapporti istituzionali

Il CAR è il secondo centro agroalimentare europeo ed il primo italiano per grandezza ed importanza, con all’interno oltre 450 aziende ed un giro d’affari di oltre 2 miliardi di euro. Azienda di Real Estate e di servizi rivolti alle piccole, medie e grandi imprese del settore alimentare del territorio del Lazio. L’azionariato societario è pubblico con il Comune di Roma, la Regione Lazio, la Camera di Commercio di Roma e diversi istituti bancari.



Da luglio 2019 ad oggi

Italmercati – Rete D’imprese, P.zza Artom 12, 50121 Firenze (FI)

Ruolo e principali Mansioni: **Analista Senior**.

Attività di coordinamento delle rilevazioni e delle attività istruttorie raccolta e archiviazione dei dati di prezzi e delle modalità di rilevamento, ivi compresa la redazione dei materiali dei rapporti annuali e delle attività del gruppo tecnico di lavoro. Progetto finanziato da Unioncamere, Borsa Merci Telematica e MISE.

Dal 2010 al 2013

Cargest S.r.l., Via Tenuta del Cavaliere 1, 00012 Guidonia Montecelio (RM)

Ruolo e principali Mansioni:

- **Marketing and Reporting assistant**: Analisi di strategie commerciali e di sviluppo. Gestione dei marchi aziendali e del sito web. Statistiche e reportistica aziendale. Programmazione ed organizzazione di eventi fieristici nazionali ed internazionali. Sviluppo delle relazioni all'interno del Campus. Studio e attuazione delle attività strategiche previste dal piano industriale

Dal 2006 al 2010

TSF Spa, Via dello scalo prenestino 15, 00159 Roma (RM)

Ruolo e principali Mansioni: *Operatore call center, customer care e service 892021 Ferrovie dello Stato*

Istruzione e formazione

2018 **Laurea II livello in Economia - Mercati Finanziari e Finanza Quantitativa** presso Università di Tor Vergata, Roma (Rm)

Principali materie: Portfolio Management, Corporate & Investment Banking, Econometria applicata, Modelli e tecniche di gestione dei rischi

2012 **Laurea I livello in Economia - Intermediari Finanziari** presso Università di Tor Vergata, Roma (Rm)
Principali materie: Finanza Quantitativa, Macroeconomia, Matematica Finanziaria, Statistica

2004 **Diploma di perito elettronico** presso I.T.I.S. E. Fermi, Frascati

Altre Esperienze di formazione

- Ha partecipato a diversi seminari presso l'Università RomaTre facoltà di Economia Corso di Laurea in Scienze Enogastronomiche;
- È stato membro del tavolo tecnico Agricolo "Filiera produttiva agroalimentare, prezzi dei prodotti agricoli" presso il Ministero delle politiche agricole alimentari, forestali e del turismo in rappresentanza delle rete Nazionale dei mercati all'ingrosso;
- Ha partecipato a diversi corsi professionali in materia di sicurezza, prevenzione ed igiene negli ambienti di lavoro in azienda
- Corsi di formazione e giornate di studio su:
 - "Sicurezza alimentare, aspetti della prevenzione in Sanità Pubblica" (Regione Lazio)
 - "Brand identity"
 - "Marketing Automation"
 - "Stress lavoro correlato" (Asl)
 - "Legge 241/90" (Asl)
 - "Opportunità e prospettive del testo unico in materia di foreste e filiere forestali – tuff d.lgs 34/2018"
 - "Web in a day" (Confcommercio)
 - "Global summit marketing & digital"
 -

Lingue

Italiano	Madrelingua	Inglese	Fluente	Spagnolo	Base
-----------------	-------------	----------------	---------	-----------------	------

Capacità e competenze

Personali: Ritengo di possedere attitudine all'analisi, alla sintesi ed al problem solving, coordinamento di un gruppo di lavoro. Strategia d'impresa, project management. Completa disponibilità a viaggiare in Italia ed all'estero. Buone capacità organizzative e comunicative.

Tecniche ed informatiche: Uso abituale del computer, di Internet e della posta elettronica. Ottima conoscenza del sistema operativo Windows e del pacchetto Office (PowerPoint, Word, Access, Outlook, in particolare Excel), QlikView. Sono portato all'**apprendimento veloce** dell'utilizzo di qualsiasi software e procedura informatizzata.

Altre Informazioni

Patente di guida A, B, D

Dr. Andrea Cortoni